ビジネスアナリスト(Business Analyst)

Job Information

Recruiter
Next Move K.K.

Hiring Company
グロバル大手金融機関

Job ID
1377329

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience ~ 8 million yen

Refreshed
October 23rd, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

International Finance, Insurance group is hiring for a Business Analyst in Tokyo.

この仕事の目的は、関係者のコラボレーションを図り、皆の合意を得ながら、最大の価値をもたらせるチェンジを遂 行するためのものです。そのために、ビジネススプロセスを評価し、ニーズを特定して、機会を最大化するためのソリ ューションを策定します。

■主な成果責任（アカウンタビリティ）

リーダーシップ

・ チェンジ遂行や課題解決のためにコミュニケーションのリーダーシップをとる

・ プロジェクトを主導し、他のチームと調整してより良いビジネス成果を生みだす

・ ゴールに対するステークホルダーとの合意を取る

・ 決定したゴールを実装していく中での、ステータス管理のサポートや課題解決へのリーダーシップを取る

分析と問題解決

・ 問現解決や新しいチェンジのための現行ビジネスプロセスの解析、システムの解析、データの収集、分析

・ すべての段階でのテスト結果の分析や支援をする ・ プロジェクトにおける見積やスケジュールを分析する

・ チェンジに対するリスク分析と報告

・ 利害関係者（マネジメント、ビジネスユーザ、IT など）と積極的対話しながら、最大の価値をもたらせるソリューションを見つける

その他事項

・ プロジェクトをサポートし、チームビルディングに貢献する

・ ドキュメント、マニュアル、議事録、ステータスレポート等も適宜作成

Required Skills

- システム開発プロジェクト経験があり、そこでビジネスアナリストとして経験がある。
- BABOK の知識や資格を持つ。BOBOK への興味/勉強は必須。
- マネジメント、ビジネスユーザー、IT の各ステークホルダーとのコミュニケーションやファシリテーションの経験があ る。
- 部署間で合意に至らない問題や、解決に至るまで多くのステークホルダーが関係するような複雑な問題に対して、解決を導いた経験がある。
- プロジェクトコミュニケーションや要件に関する優れた文書化スキル

語学スキル

- 日本語: ネイティブ
- 英語: 読み書きレベル - English speaker の開発者、同僚、マネジメントへの要求やサマリーを説明できるレベル の英語 (ビジネスレベルがあれば尚可ですが、現時点では読み書きができて、学んでいただく姿勢があれば OK です

Company Description

Next Move understands that the most important asset of any business is its people.

And because it’s people that make a successful business, our primary focus is building a strong relationship with you; whether you are a candidate seeking new career opportunities or a client that requires human resource solutions.

For candidates this enables us to not only understand your unique skill set, but also importantly allows us to offer advice and closely match, in all ways, what you are looking for. Because we want you to be happy, motivated and challenged in your new career.

For a client it means that we have an understanding of you as a company To us you are never just another job description.

ネクストムーブは企業にとって最も大切な財産は「人」であると考えています。

ビジネスを成功に導く鍵は有能な人材にあります。仕事内容はもちろんのこと、人物、社風そしてタイミング。複合的な要素が一つに重なりあった時、始めて企業と人、人と人が一つの形として繋がる―。このような瞬間に我々は幾つも立ち会ってきました。

当社では新たなキャリアチャンスをお探しの方、リソース・ソリューションをお求めの企業の皆様と個々に信頼関係を築くことを大切にしています。

このようなアプローチをすることにより、お仕事をお探しの方のスキルだけに注目するのではなく、どのような方であるのか、次のステップに何を求められているのかを理解をした上で多角的な視点に基づいたアドバイスやご提案をし、皆様が新しい環境で楽しく、意欲に満ち、やりがいのあるお仕事ができるようお手伝いをさせていただくことができます。

また、求人中の企業の皆様には求人職務記載内容にとどまらず、一企業様として組織内容やビジネスを充分に理解したうえで、ご提案・ご紹介をさせていただくことができます。