

## ★グローバル大手企業 / クライアントサクセスマネージャー★

安定した安全な職場環境

## Job Information

## Recruiter

Next Move K.K.

## Job ID

1315494

## Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

## Non-Japanese Ratio

About half Japanese

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

May 11th, 2024 04:00

## General Requirements

## Minimum Experience Level

Over 1 year

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 10%)

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

金融業界のグローバルリーダー企業では優秀なクライアントサクセスマネージャーを募集しています。

今、最大の課題であるeコマースセキュリティをブランドの中核に据える大手グローバル金融機関の一員になりませんか。日本における顧客ポートフォリオの管理、成長、維持を担当する特別な機会です。

会社について

- 企業は、eコマースマーチャントおよびその他の金融分野向けの決済ソリューションのマーケットリーダーです。
- 最高のサイバーセキュリティテクノロジーを信頼できるソリューションに変え、世界中のビジネスをサポートすることに焦点を当てています
- 主要なクライアントがグローバルなeコマース詐欺や関連リスクについての戦略を開発することを支援します。

## 求める人物像

- 既存のクライアントとの強力な関係を維持、管理、対応経験がある。
- 現在、金融もしくはそれに関連した業界での対クライアント業務に携わっている。
- クライアントとの関係を維持しつつ、新しい提案をし、製品の利用拡大を行うことができる。

## ポジションの魅力

- キャリアを築こうとしている優秀なクライアントのサクセスマネージャーに会社として素晴らしい機会を提供を約束します。
- エキサイティングであり、やりがいのあるポジションです。入社となった場合は対クライアントメインのスキルと能力を発揮いただけます。
- 安定した環境の中で、グローバルブランドの顧客決済をサポートする重要なリーダーとして働くチャンスがありません。

---

## Required Skills

### 要件

- 金融サービス業界の基本的な理解と学習意欲があること。
- 経営幹部レベルの意思決定者に影響を与え、協力することに成功した経験があること。
- ネイティブレベルの日本語もしくは流暢な英語力

### 歓迎スキル

- アジア圏の決済スペースに関する十分な理解
- 不正防止業界での経験
- 一般的なペイメント業界での経験

現在日本で就業している方、外国人の場合は就業ビザをお持ちの方で興味のある方は応募ボタンをクリックするか、履歴書をメールで送信して、遠慮なくご連絡ください。

---

## Company Description

Next Move understands that the most important asset of any business is its people.

And because it's people that make a successful business, our primary focus is building a strong relationship with you; whether you are a candidate seeking new career opportunities or a client that requires human resource solutions.

For candidates this enables us to not only understand your unique skill set, but also importantly allows us to offer advice and closely match, in all ways, what you are looking for. Because we want you to be happy, motivated and challenged in your new career.

For a client it means that we have an understanding of you as a company To us you are never just another job description.

ネクストムーブは企業にとって最も大切な財産は「人」と考えています。

ビジネスを成功に導く鍵は有能な人材にあります。仕事内容はもちろんのこと、人物、社風そしてタイミング。複合的な要素が一つに重なりあった時、始めて企業と人、人と人が一つの形として繋がる。このような瞬間に我々は幾つも立ち会ってきました。

当社では新たなキャリアチャンスをお探しの方、リソース・ソリューションをお求めの企業の皆様と個々に信頼関係を築くことを大切にしています。

このようなアプローチをすることにより、お仕事をお探しの方のスキルだけに注目するのではなく、どのような方なのか、次のステップに何を求められているのかを理解をした上で多角的な視点に基づいたアドバイスやご提案をし、皆様が新しい環境で楽しく、意欲に満ち、やりがいのあるお仕事ができるようお手伝いをさせていただくことができます。

また、求人中の企業の皆様には求人職務記載内容にとどまらず、一企業様として組織内容やビジネスを十分に理解したうえで、ご提案・ご紹介をさせていただくことができます。