



Advisory for the Life Sciences Healthcare Sector

[New] Our Global Client is looking for

Job Information

Recruiter

ACS Japan

Job ID

1281890

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 14th, 2024 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

職務内容

本チームはライフサイエンスヘルスケア領域のアドバイザリーサービスを提供しております。

■主な業務内容

- ・ 業界・企業動向の分析、各社の潜在ニーズ掘り起こしのための資料作成
- ・ 企業価値・パイプライン価値等のシミュレーション業務

- ・ 当社既存サービスの本領域向けカスタマイズ
- ・ メルマガ、記事等の作成
- ・ 主にライフサイエンス・ヘルスケア業界に属する企業のコンサルティング、FA・DD・valuation業務の提供

①Due Diligence / Valuation

ービジネス/財務デューデリジェンス、企業価値、パイプライン価値等のシミュレーション業務

②FA / 組織再編支援

ーM&A、組織再編戦略策定支援、再編スキーム検討支援、スポンサー選定・M&Aプロセスサポート業務

④コンサルティング / リサーチ

ーLS/HC事業者に対する経営改善・事業計画策定アドバイス、外部環境調査業務

⑤その他サービス

ーLS/HCに関する研修・セミナー実施

Required Skills

以下のいずれかの業務経験を有する方（英語力あれば尚可）

- ①金融機関（銀行・証券）等における経営企画または事業開発、または、コンサルティング業務
- ②M&Aのファイナンシャルアドバイザー業務（バリュエーション業務のみでも可）
- ③財務またはビジネスデューデリジェンス経験

ー優れた対人能力ならびにチームメンバーとして効果的にプロジェクトを遂行する能力を保有していること

ー口頭および文書での、高いコミュニケーションスキルを保有していること

ー新しいアイデア、アプローチ、解決策等と提案する能力を保有していること

ー高い分析能力、倫理的に問題を解決する能力を保有していること

★若手の方歓迎

少しでもご興味がございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

柳（リュウ） | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

Company Description

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:

Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or Sler Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big Slers.