



## 【未経験】モビリティ・自動車業界に特化した人材コンサルタント | Recruitment Consultant

社内公用語英語/評価・業績

### Job Information

#### Hiring Company

Turnpoint Consulting Co., Ltd.

#### Job ID

1190620

#### Industry

Automobile and Parts

#### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

#### Non-Japanese Ratio

About half Japanese

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

#### Train Description

Hanzomon Line, Suitengumae Station

#### Salary

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

#### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

#### Work Hours

フレックスタイム制 (コアタイム10:00-16:00) ※完全出社型

#### Holidays

有給休暇、傷病休暇、慶弔休暇、リフレッシュ休暇、

#### Refreshed

July 25th, 2024 06:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 1 year

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English Only)

#### Minimum Japanese Level

Business Level

#### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

---

## Job Description

### Responsibilities

・人材/企業両側面から、人材の選定、面談、人材紹介、アフターケアまで、360°の採用プロセスを管理します。  
Manage the full 360° recruitment process with candidates and clients from sourcing, interview process, placement, and aftercare.

・自動車・モビリティ業界のクライアントをターゲットとし、市場調査、新規ビジネス開拓を行います。  
Develop new business through targeting clients in the automotive and mobility industry and studying trends in growing segments of the industry.

・クライアントのビジネスモデル、カルチャー、ニーズを理解し、その知識を活用し、継続的かつ深掘りにコンサルティングを行います。  
Continuously strive to improve your understanding of your client's business, their corporate cultures and needs to leverage this knowledge and consult intelligently.

### Attractive Points:

・コミッション制度 ※1件ごとの成約インセンティブ、半期の売上に対するインセンボナーナス(1月・7月)年間業績優秀者への別途インセンティブあり。中には20・30代でインセン400~500万以上・年収900~1000万の社員もいます。  
Fair Transparent Commission System

・社内公用語は英語です。  
Work in an English-Speaking Environment

・2022年5月に2度目の拡張移転を行いました。設立5年目の若い会社ですが、毎年成長しています  
Ambitious company with strong growth opportunities

---

## Required Skills

### Requirements

・営業経験（人材紹介営業経験、無形商材の営業経験は尚可）  
Track record of achieving sales targets. Prior Recruitment Experience would be greatly advantageous but is not an absolute requirement.

・英語力（ビジネスレベル）  
Fluency in English

### Personal Qualities

・目標達成に貪欲な方  
Goal oriented

・コミュニケーション能力  
Solid active listening skills and a sharp mind to process and simplify information.

・自ら行動し、且つチームワークで動いていける方  
Value teamwork and professional relationships

---

## Company Description

Turnpoint Consulting Co., Ltd.は、中堅から上級職のバイリンガルのプロフェッショナル人材を、コンサルティングの観点から自動車業界に紹介。依頼企業は、OEM企業、一次請けの部品供給会社、その他自動車業界を支える関連企業。長期雇用を前提とした人材紹介サービス事業として認可を受け、コンサルタントは採用企業と人材の長期雇用関係を重視。

### ■ ミッション：

Turnpoint Consultingのミッションは、信頼、協力、そして全力を尽くすお約束を通して、自動車業界のお客様の事業成長をサポートさせていただくことです。

私たちの社名は、転職を希望される皆様の未来にも、採用企業様の未来にも、最高の転機となることを願いTurnpoint Consultingと名付けられました。お客様の目標達成をお手伝いすること。その一点にすべてを尽くし、情熱的なまでに人材を見い出してまいります。