

インサイドセールス/バイリンガルサイト国内トップクラス/JACグループ  Exclusive job

若手活躍中！英語が飛び交う環境でキャリアを築きませんか？

Job Information

Hiring Company

CareerCross Co., Ltd.

Job ID

1186174

Division

Inside Sales Team

Industry

Job Advertisements

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Toei Mita Line, Jimbocho Station

Salary

4 million yen ~ 5.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00~18:00 (休憩1時間)

Holidays

完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇

Refreshed

February 4th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- ・バイリンガル向け転職サイトとして外資・グローバル人材から注目の求人メディア
- ・国内企業を中心としたグローバル化に伴い、当システムの導入企業・登録者増！
- ・英語を活かして様々な業界の企業に携われる

主な業務内容

- ・ターゲット企業へのアプローチ（アプローチ方法→電話：メール／8：2）
- ・商談：企業様の採用ニーズや採用課題に基づいた採用戦略
- ・サービス・ソリューション提案
- ・申込書回収
- ・請求書発行、申込書等の作成 等

※申し込み回収後の企業サポートは、別部隊が担当。

英語が話せる方は、海外のクライアントの獲得に向けてSNSを活用しながらアプローチしていただきます！

■英語でのコミュニケーションを応援できる環境です

当社の従業員は外国籍も多いですが日本語を話せる方ばかり。また、社内では日本語、英語両方でコミュニケーションをとることができます。実際に英語で話せる機会があるため、スキルアップも可能です。

※お電話は日本語が中心となります。

■CareerCrossのファンを増やします

まずは、今後のお客様候補のみなさまに、CareerCrossの商品を覚えていただく。そして継続的にコミュニケーションがとっていただきます。「採用に困った時はCareerCrossの●●さんに」そんな関係性を目指しています。お客様までお電話する際は、しっかりとお客様のことをお調べしてからお電話するため、お話が盛り上がってしまうことが多いです。

■今後のキャリアにつながる職種です。

SaaS企業の増加とコロナ禍をきっかけに、よりインサイドセールスの需要が高くなっています。インサイドセールスの仕事を経験することによって、さらなるキャリアアップ、特にIT企業における需要が高い職種のキャリアアップに繋がる可能性が非常に高いです。

■あなたの意見やアイディアを毎日聞き、活かしていきます。

毎日朝会と夕会をとこない、その日の出来事・お客様からのご意見・改善したいポイントをメンバー全員で話し合っています。「お話する内容を変えたい！」「メモの書き方を変更しわかりやすくしたい！」といった小さなポイントも翌日には改善されることが非常に多い環境です。

また代表との距離も近いので、あなたの考えたアイディアや戦略が次の日には実施されることも多いと思います。

●一緒に働くメンバーから●

あなたが本当にお客様と話したい事を重視します。トークスクリプトをベースにさまざまなアレンジを加えて、一緒にCareerCrossのファン増やしていきたいです！毎日の始業・終業の定例だけでなく、実際に一緒に働くメンバーとは席が近く、困った時や相談したいことはすぐに相談できる環境です。また、将来はメンバーをフォローするポジションになっていただく予定です。レクチャーと実践を繰り返しながら、丁寧に業務を教えていきたいと思っています。一人前になった後はリーダーとしてメンバーを引っ張ってほしいです。

Required Skills

応募必須条件

- ・営業・企業サポート業務経験（業界不問）
- ・コミュニケーションをとるのがお好きな方
- ・ヒアリングをしっかりと行い、お悩みを聞き、サポートするのがお好きな方

歓迎条件

- ・英語力でのビジネスアプローチが出来る方優遇
- ・業界経験者優遇
- ・営業、インサイドセールス、電話アプローチ、コールセンターでのご経験をお持ちの方
- ・日本語N1レベル相当の方

＜研修＞

OJTによる研修となります。現責任者がイチから業務をレクチャーします。

《雇用形態・就業条件》

雇用形態：正社員（試用期間 3ヶ月間 あり）

勤務地： 東京都千代田区神田神保町1-105 神保町三井ビルディング15階

★地下鉄神保町駅の出口からオフィスビルまでは徒歩1分です。

最寄駅 神保町駅 竹橋駅 徒歩5分、御茶ノ水 10分

勤務時間： 9:00～18:00（休憩1時間）

残業時間の目安：約20時間/月程度 ※ワークライフバランスを重視

休日休暇： 完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇

有給休暇 初年度付与日数10日間（入社6ヶ月後より付与）

給与：想定年収400万円～600万円

賞与（年2回）、昇給（年1回）

上記想定年収に固定残業代（24時間分 ￥48,000一）含む。尚、時間外超過分は追加支給有

待遇・手当：社会保険完備（健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険）

通勤手当 支給あり（月上限 5万円まで）

育児休暇、介護休暇、慶弔休暇、定期健康診断（年1回）、シックリープ制度

Company Description

株式会社キャリアクロスは、バイリンガル転職のためのウェブサイト、「キャリアクロス」を2000年9月に設立したオンライン求人広告運営会社です。「キャリアクロス」の運営を通して、主に日本市場で展開する企業へ、ウェブを利用した採用リソースを提供しています。最新のインターネットテクノロジー、ユーザーが使いやすいシンプルな操作画面、そして積極的なマーケティングを展開し、トップレベルのサービスを提供できるよう努めています。スタッフひとりひとりが、サービスや事業戦略について考えることができ、成果を重視した欧米スタイルの就業環境となっています。