



株式会社ソリューションウェア

会社説明

株式会社ソリューションウェアは、ニッチながらも成長性の高い電力小売業界に特化したシステム構築・運用事業と、汎用性の高いクラウドベースのプラットフォームであるSalesforceに特化したソリューション事業を中核として、顧客企業のデジタルトランスフォーメーション（DX）を支援するIT企業です。

【主力事業の深掘り】

- 電力小売業向けシステム事業:** 電力自由化に伴い参入した新電力会社に対し、事業の根幹を支えるシステムの構築・運用を幅広く提供しています。具体的なサービスには、検針データの取り込み、料金計算、請求書発行、顧客対応といった一連の業務を一元管理する**電力CIS（顧客情報管理・料金計算システム）**の構築・運用があります。さらに、**再生可能エネルギーの固定価格買取制度（FIT）の期間が満了した顧客向けの卒FIT向け買取料金計算システム**や、CO2排出量削減に貢献する再生可能エネルギーの価値を追跡・証明する**電力トラッキングシステム**の構築・運用にも対応しており、エネルギー市場の最新の動向と規制に対応したソリューションを提供しています。
- Salesforce事業:** 世界トップクラスのCRMプラットフォームであるSalesforce製品群全体にわたるサービスを展開しています。顧客の営業、マーケティング、カスタマーサービスといった業務課題を深く理解し、最適なシステムを設計・導入する**構築サービス**、および導入済みシステムの利用効果を最大化するための**改善支援サービス**を提供。取り扱う製品は、営業活動を支援する**Sales Cloud**、顧客対応を効率化する**Service Cloud**、B2Bマーケティングを自動化する**Pardot**、高度なデータ分析を可能にする**TableauCRM**など多岐にわたります。また、カスタムアプリケーション開発のためのPlatform（Lightning / Classic）や、クラウド実行環境のHerokuにも精通しており、Salesforceのあらゆる側面から顧客のビジネス成長をサポートしています。

【企業基盤と沿革】

代表取締役社長は**佐藤 冬彦**氏。同氏が2013年10月に個人事業として創業した後、事業拡大に伴い2014年6月に**株式会社ソリューションウェア**として法人化（設立時の資本金は900万円）されました。その後、業務拡大に応じて2016年、2022年とオフィスを移転し、現在は東京都千代田区**神田須田町**に本社を構えています。2025年5月には資本金を**1億円**に増資しており、安定した財務基盤を築きながら成長を続けています。従業員数は、業務委託を含め**34名**体制で、セールスフォース・ドットCOMのコンサルティングパートナーとしての資格も有しています。

高い専門性と技術力を有する両事業を組み合わせることで、同社は特定の業界ニーズに応えるニッチなソリューションと、幅広い業務に対応する汎用的なクラウドソリューションの両面から、顧客の企業価値向上に貢献しています。

会社概要

本社所在地

日本

事業内容

電力小売業向けシステム事業（電力CIS、卒FIT向け買取料金計算システム、電力トラッキングシステムの構築・運用など）Salesforce事業（構築・改善支援、Sales Cloud、Service Cloud、Pardot、TableauCRMなどの活用）その他事業（業務システム開発、パッケージソフト・SaaS開発）

代表取締役

佐藤 冬彦

設立年

2014年6月

資本金

1億円

従業員数

11 - 50人

URL

<https://solutionware.jp/company/>

オフィス情報

メインオフィス

〒1010041

東京都千代田区神田須田町2-25-16

日宝秋葉原ビル13階
