株式会社ソリューションウェア

会社説明

株式会社ソリューションウェアは、ニッチながらも成長性の高い**電力小売業界に特化したシステム構築・運用事業**と、汎用性の高いクラウドベースのプラットフォームである**Salesforceに特化したソリューション事業**を中核として、顧客企業のデジタルトランスフォーメーション（DX）を支援するIT企業です。

【主力事業の深掘り】

1. **電力小売業向けシステム事業**: 電力自由化に伴い参入した新電力会社に対し、事業の根幹を支えるシステムの構築・運用を幅広く提供しています。具体的なサービスには、検針データの取り込み、料金計算、請求書発行、顧客対応といった一連の業務を一元管理する**電力CIS（顧客情報管理・料金計算システム）の構築・運用があります。さらに、再生可能エネルギーの固定価格買取制度（FIT）の期間が満了した顧客向けの卒FIT向け買取料金計算システム**や、CO2排出量削減に貢献する再生可能エネルギーの価値を追跡・証明する**電力トラッキングシステム**の構築・運用にも対応しており、エネルギー市場の最新の動向と規制に対応したソリューションを提供しています。

2. **Salesforce事業**: 世界トップクラスのCRMプラットフォームであるSalesforce製品群全体にわたるサービスを展開しています。顧客の営業、マーケティング、カスタマーサービスといった業務課題を深く理解し、最適なシステムを設計・導入する**構築サービス**、および導入済みシステムの利用効果を最大化するための**改善支援サービス**を提供。取り扱う製品は、営業活動を支援する**Sales Cloud**、顧客対応を効率化する**Service Cloud**、B2Bマーケティングを自動化する**Pardot**、高度なデータ分析を可能にする**TableauCRM**など多岐にわたります。また、カスタムアプリケーション開発のためのPlatform（Lightning / Classic）や、クラウド実行環境のHerokuにも精通しており、Salesforceのあらゆる側面から顧客のビジネス成長をサポートしています。

【企業基盤と沿革】

代表取締役社長は**佐藤 冬彦**氏。同氏が2013年10月に個人事業として創業した後、事業拡大に伴い2014年6月に**株式会社ソリューションウェア**として法人化（設立時の資本金は900万円）されました。その後、業務拡大に応じて2016年、2022年とオフィスを移転し、現在は**東京都千代田区神田須田町**に本社を構えています。2025年5月には資本金を**1億円**に増資しており、安定した財務基盤を築きながら成長を続けています。従業員数は、業務委託を含め**34名**体制で、セールスフォース・ドットコムの**コンサルティングパートナー**としての資格も有しています。

高い専門性と技術力を有する両事業を組み合わせることで、同社は特定の業界ニーズに応えるニッチなソリューションと、幅広い業務に対応する汎用的なクラウドソリューションの両面から、顧客の企業価値向上に貢献しています。

会社概要

本社所在地
日本

事業内容
電力小売業向けシステム事業（電力CIS、卒FIT向け買取料金計算システム、電力トラッキングシステムの構築・運用など）Salesforce事業（構築・改善支援、Sales Cloud、Service Cloud、Pardot、TableauCRMなどの活用）その他事業（業務システム開発、パッケージソフト・SaaS開発）

代表取締役
佐藤 冬彦

設立年
2014年6月

資本金
1億円

従業員数
11 - 50人

URL
https://solutionware.jp/company/

オフィス情報

メインオフィス
〒1010041
東京都 千代田区 神田須田町2-25-16
日宝秋葉原ビル13階