

## シニア セールス マネージャー / Senior Sales Manager

<u>Job ID:</u>	78378
<u>Job Title:</u>	シニア セールス マネージャー / Senior Sales Manager
<u>Company Name:</u>	パトゥニ・コンピューター・システムズ・リミテッド・日本支社
<u>Job Type:</u>	Full-time
<u>Division:</u>	Sales / Business Development
<u>Job Location:</u>	., Tokyo Prefecture
<u>Salary:</u>	Negotiable, based on experience
<u>Date Posted:</u>	July 7th, 2008
<u>Minimum Experience Level:</u>	Over 6 years
<u>Minimum English Level:</u>	Business Level
<u>Minimum Japanese Level:</u>	Native
<u>Minimum Education Level:</u>	High-School or Below
<u>Visa Status:</u>	Permission to work in Japan
<u>Required Skills:</u>	【 求めるスキル・要件 】

結果を重視し、目標を追うモチベーションを持ち、社交性があり、自信をもって行動できる方

パトゥニ社内そして顧客に対して、結果にフォーカスを当てた的を得たコミュニケーションをとることができること。仕事をきちっとやり遂げる姿勢を持つことができること

-----  
Requirements:

- Achievement oriented, go-getter attitude, social personality, target driven, high self confidence
- Direct and to the point communication focused on results both within Patni and with customers - no nonsense, get the job done attitude

Job Description:

営業戦略

- マーケットのニーズを捉え、セールスのチャンスを見出す
- 製造業系のクライアントを獲得するための戦略を立案する
- 営業先を開拓する
- ドメインに関する知識を蓄える
- クライアントのビジネス要求を見出し、パトゥニのサービスにあてはめる
- クライアント要求を分析し、それに基づいたビジネス事例の積み上げを行う

営業活動の内容

- セールスの一員として貢献し、売り上げ目標を達成する
- コールドコール、知人の紹介、Eメールキャンペーンなど複数のテクニックを用い、クライアント側の決裁担当者にとりつく

- ・新ビジネスのチャンスを見出し、リサーチおよび算定を行い、クライアントのビジネス要求を理解するための人的ネットワークを作り上げる
- ・クライアントに対し、パトゥニからの提案から見通しまでを魅力的に伝える
- ・クライアントと契約の商的、法的な内容を交渉する

#### 顧客管理

- ・クライアントから信頼されるアドバイザーとして認められるよう勤める
- ・クライアントとの現在の関係をより良いものとし、さらなるビジネスへと推進させる
- ・時間 / 提案内容 / 価格に対するクライアントの希望・要求をコントロールする
- ・すべてのサービスが条件どおりに納品できるよう、担当部署と協力する

#### コーディネーション&連帯組織

- ・提案の用意やプレゼンテーション、契約交渉、現在進行中の事項などのために関連チームと協力しあう
- ・ARを時間通りに認識してもらえようクライアントに協力する
- ・納品にかかわる問題が発生した際には、担当部署と協力して解決にあたる

---

#### Job Description:

##### 1. Sales strategy

- ・ Study market needs and identify opportunities
- ・ Build strategy to acquire manufacturing clients
- ・ Develop leads
- ・ Build knowledge of domain
- ・ Determine client business requirement and fit with Patni offerings
- ・ Develop business cases based on analyses of client requirements

##### 2. Sales Operations

- ・ Work as an individual contributor and meet revenue targets.
- ・ Pursue multiple prospecting techniques including cold calling, referrals, email campaigns etc. to connect with decision makers at client sites
  - ・ Identify, research and evaluate new business opportunities, establish contacts with clients to understand their business needs
  - ・ Articulate the Patni value proposition to prospects and clients.
  - ・ Negotiate commercial and legal aspects of the contracts

##### 3. Client Management

- ・ Become a trusted advisor to client and help make the client programs successful
  - ・ Develop and maintain an ongoing relationship with customers to facilitate future selling opportunities.
  - ・ Manage client expectations on timelines, solutions, pricing etc.
  - ・ Work with delivery organization to ensure meeting of all deliverables

##### 4. Coordination & Liaison

- ・ Work with cross-functional teams for proposal preparation and presentation,

contract negotiation and ongoing running of account

- Coordinate with clients for on-time realization of AR
- Coordinate with various delivery teams in delivery from time to troubleshoot problems

Company Description:

<パトウニ・コンピューター・システムズ>

世界最先端の知識、

「何が問題か」ではなく「何が可能か」という生産性と創造力のスペース、そしてあなたのチャンスが世界中に拡大する人脈とネットワークを提供する。

あなたがすでに備えた能力をより高め、新しい可能性を力づける新世代ITグローバル企業。

それがパトウニ・コンピューター・システムズです。

.....  
.....

IT大国インドで5位を占めるこのグローバル大企業は誕生以来非凡な成長を続け、多くのIT長者を世界に送り込んできました。

現在、選抜を勝ち抜いてきた非常に優秀なエンジニアが1万名以上所属し世界各地で活躍しています

CMMレベル5iを取得しその開発手法、納品物は高い評価を得ており、オフショアとオンサイトともにダイナミックな成果を創り続けています。

日本国内においても2004年度より100%を超えるという目覚ましい成長率を達成し、これは他インドIT企業の中でNO.1という実績です。

東芝や日立など多くの有力クライアントと、信頼のパートナーシップを構築しています。

組込ソフトの受託開発、特に、家電、FA、医療機器業界において、100名規模のプロジェクトが多数進行中です。

ベスト・クォリティとコスト・エフェクティブネスという高い志の実現の背景には、わが社の持つ豊富なリソースと心強いサポート体制があります。

.....  
.....

そんなわれわれが今必要としている人材は、ブリッジエンジニアという今注目される新しい領域です。

言語と文化の壁を取り去り、専門家として開発に携わるエンジニアの能力の実現を引き起こす、成果の源であるコーディネータ。

最先端の専門知識と経験が、生かされることを可能にするキーパーソンです。

あなたの可能性に投資し、世界最先端の現場を提供します。

あなたは専門家としての成長のみならず、一人の人間としての拡大をここで達成します。

その可能性をあなたの人生に今選択してみてください。お待ちしております。