



Job Information

Job ID: 12654
Job Title: **【 アカウント・エグゼクティブ 】** - Advertising Sales
Company Name: C.C. Consulting Co. Ltd
Division: **キャリアクロス・広告営業部**
Company Type: Small/Medium Company
Non-Japanese Ratio: About half Japanese
Job Type: Full-time
Location: Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku
Train Description: Yamanote Line, Shibuya Station
Salary: Negotiable, based on experience
Work Hours: 9:00 - 18:00
Holidays: **週休2日制（土日）・祝祭日・有給休暇**
Date: February 26th, 2010 09:45

General Requirements

Employment Experience: Over 1 year
Career Level: Mid Career
English: Daily Conversation (Amount Used: English usage about 50%)
Japanese: Business Level
Education: Bachelor's Degree
Visa Status: Japanese national or permission to work in Japan required

Job Description

「キャリアクロス」を運営している株式会社シー・シー・コンサルティングはインターネットを利用した、バイリンガル向け求人広告のリーディングカンパニーとして2000年の設立以来、成長を続けてまいりました。現在も成長中の会社ですので、1人のやるべき仕事は多岐にわたります。

やり方はあなた次第。

言われた作業をただこなすのではなく、自分で仕事やチャンスを作り出して働ける方からのご応募をお待ちしています。

【職務内容】

企業のグローバル化が進む現在、多くの企業がよい人材を獲得して事業を拡大しようとしています。また景気の上昇がささやかれる2010年に入り、採用活動を再開する企業も増えてきています。

それらの企業の人材採用戦略の相談にのりながら、「キャリアクロス」を通して外資系・日系にとらわれず活躍できるグローバルな人材の採用をサポートし、企業の成長を実現していただくことがこの仕事の目的です。

アカウント・エグゼクティブは、人材採用のプロフェッショナルとして企業の人事組織面の課題や問題点をヒアリングした上で、短期から長期にわたる堅実な採用計画を提案し、その中で当社のインターネットサービス「キャリアクロス」を最適な形でご利用いただきます。

クライアントとの信頼関係を築く事があなたの実績に結びついていきます。

【 主な職務内容 】

- 新規顧客の発掘、アプローチ・提案・クロージング
- より効果的な求人広告の掲載のためのコンサルティングの提供
- 既存顧客とより良い信頼関係を維持するためのクライアントマネジメント
- 新しいサービスのアイデアやビジネス戦略の考案・実行
- ウェブサイトのコンテンツ作成の補佐 など

【 具体的な仕事の流れ 】

- 新規顧客開拓・コールドコールによるアポイントメント獲得（飛び込み営業は一切行いません）
- ミーティング 問題点をヒアリングし、弊社サービスを提案
- 契約 効果的な求人票の作り方などの提案
- 顧客フォロー 継続契約のためのフォローアップ、採用結果や問題点のヒアリング

人材ビジネスに関する必要な知識は、業界を熟知した同僚から学ぶことができますので心配は無用です。

これまで培った営業経験やヒューマンスキルを自信を持って発揮してください。

必須ではありませんが、営業として活躍された方であれば、実力次第で早いペースでキャリアを築くことが可能です。

【 このポジションの魅力 】

- 評価が処遇（給与・賞与・インセンティブ）に直接結びつく仕組みになっていますので、自分の成長を形として実感出来ます。

？

- 会社の規模はまだ小さいだけに、自分の手で仕事もマーケットも、そして会社も大きくしていける点は、非常に魅力的だと思います。

【 応募資格 】

- 高いコミュニケーション力を備え、新規の顧客を開拓し、既存顧客を維持できる方
- 社内外で円滑な人間関係を築ける方
- 意欲的で行動力のある方
- 向上心がある方
- 根気と粘り強さがある
- 問題解決力のある方
- 誠実で素直な方

【 必須条件 】

- 基本的な英語力（日常会話程度で構いません）
- 正しい日本語を使える方
- 居住、就労ビザを持っている方
- 日本国籍の方、又は日本在住の方

【 求める経験 】

- 1年以上の実務経験、特に広告営業としての経験のあることが望ましい
- 法人営業経験者

Company Description

株式会社シー・シー・コンサルティングは、バイリンガル転職のためのウェブサイト、「キャリアクロス」を2000年12月に設立したオンライン求人広告運営会社です。「キャリアクロス」の運営を通して、主に日本市場で展開する企業へ、ウェブを利用した採用リソースを提供しています。積極的なマーケティング、グローバルな広告活動、トップレベルのサービスにインターネットの力を加えたビジネス展開で、日本のオンライン求人市場でのリーダーとしての地位を確立しています。

当社オフィスは渋谷駅より徒歩数分の距離にあり、イギリス、オーストラリア、フランス、アメリカ、日本など、様々な国籍の人が働いています。リラックスしながらも結果を重視する環境の中、各種サービスを充実させ、更に発展すべく、全員がビジネスに参加しています。