



募集職種

求人ID: 95515
職種タイトル: 生命保険代理店営業【ホールセラー】
企業名: ピープルサーチ株式会社
勤務形態: 正社員
部署名: 営業
勤務地: 東京23区
給与情報: 500万円 1000万円
休日・休暇: 週休2日、祝日、連続、年末年始、有給、慶弔、特別休暇
日付: 2008年07月01日 14:37

応募必要条件

勤務年数: 3年以上
英語: 無し
日本語: ネイティブ
学歴: 大学卒：学士号
現在のビザ: 日本国籍、または日本での就労許可が必要です

募集要項

既存提携先および新たに販売提携をする金融機関の支店を担当します。新規導入商品および既存販売商品の販売戦略の実行、管理を通じて当該金融機関の支店目標達成のためのサポートを行います。

既存および新規提携金融機関の職員に対する販売OJT支援、各種研修、勉強会の開催、顧客セミナーの実行、マネジメントを行います。

既存および新規提携金融機関の販売体制構築を支援するための各種マーケティング活動を行います。

スキル・資格

大卒上25～45歳位迄

金融機関：銀行・証券・生保にて営業経験のある方

コミュニケーション力（明るく積極性のある人物が望ましい）

その他下記いずれかあれば尚可

プレゼンテーションスキル

PCスキル（Word, Excel, PPT）

会社概要

企業幹部検索専門の企業として、PeopleSearchは、クライアントが適切な人的資源ソリューションを活用してビジネス機会をつかむチャンスを提供してきました。ニッチ（すき間）市場でニッチな役職の人材を探す場合でも、起業する場合

でも、PeopleSearch の経験と専門知識がお役に立ちます。

適切な人的資源ソリューションでクライアントの企業業績を向上させるというミッションの下、PeopleSearch は、アジアの主要都市にオフィスを開設しています。PeopleSearch がアジア各地に展開しているオフィスは、一貫したアプローチとサービス品質を地域的なレベルで提供するクライアントをサポートしています。

PeopleSearch は、さまざまな国籍および文化的背景を有する多くのコンサルタントを擁しています。各コンサルタントは業界のスペシャリストで、特定の業界の課題に深い造詣があります。そのため、文化的な多様性をカバーことができ、クライアントおよび各種人材との密接な関係が築かれています。