

Business Controller / ビジネスコントローラー

仕事ID:	94041
職種タイトル:	Business Controller / ビジネスコントローラー
企業名:	CDS株式会社
仕事の形態:	正社員
部署名:	/
勤務地:	/, 東京都
給与:	1500 荳 - 1700 荳
最終更新日:	2008年04月29日
職務経歴:	無し
英語レベル:	ビジネス会話レベル
日本語レベル:	ネイティブ
最終学歴:	大学卒：学士号
現在のビザ:	日本での就労許可：有
スキル・資格:	<ul style="list-style-type: none">• Minimum 10 year of finance experience.• Experience in working in financial/strategic planning and/or control organization.• Strong, demonstrable experience and expertise in problem solving and general business analysis.• Strong analytical skills - ability to distil simplicity from complexity. Good at dealing with numbers, especially identification of factors driving the business and underlying issues.• Effective communicator - both 1:1 & 1: many verbal & written.• Customer focused - collaborate as a business partner to listen, interpret and meet business needs.• Strong people management skills.• Strong planning skills - able to plan ahead, anticipate and respond to issues & plan/invest time appropriately across multiple work areas.• Delegate effectively and set expectations.• Must be action oriented and comfortable in both setting and working to deadlines.• Advanced skill to use spreadsheets and desktop tools, e.g. MS Excel.• Passion for Finance and Technology. <ul style="list-style-type: none">• 10年以上のファイナンス経験• ファイナンシャル/戦略プランニング又は、組織管理経験• 問題解決やビジネス分析経験• 分析能力： 数字に強く、ビジネスを動かしている元を理解し、問題点を見つけることができる能力• コミュニケーションスキル• 顧客重視• マネージメントスキル• プランニングスキル： 先を予測して計画し、起こり得る問題に対処する能力• 目標を掲げて業務に取り組む能力• 行動指向があり、期限を決めて業務を行うことに抵抗がない方• 表計算やその他のデスクトップツールに強い方

- ・ ファイナンス、テクノロジー分野に熱心な方

募集要項:

To drive a full range of strategies for performance management and decision support for Business Segments across all phases of planning, forecasting and reviews - including Mid Year Review and MBU/QBU(Monthly or Quarterly Business Update) processes - by providing analysis, interpretation, reporting and business insights as a trusted financial advisor.

The role will involve extensive interaction with senior members of the Business Segment team as well as senior management in Finance team and peers within the Business Control Team in support of both Segment and overall business performance.

営業部門が業績管理や意思決定を行う過程をサポートするために、半期ごとのレビュー、MBU/QBUを含むファイナンシャルアドバイザーとして分析、解釈、レポートイング、ビジネスへの洞察を提供。この役職は、営業部門のシニアレベルのメンバー、ファイナンス部門のシニアマネージャー、ビジネスコントロール部門のメンバーと連携し、企業全体の業績をサポートします。

The role will involve extensive interaction with senior members of the Business Segment team as well as senior management in Finance team and peers within the Business Control Team in support of both Segment and overall business performance.

この役職は、営業部門のシニアレベルのメンバー、ファイナンス部門のシニアマネージャー、ビジネスコントロール部門のメンバーと連携し、企業全体の業績をサポートします。

- ・ Work with the Business Segment Leads and Business Managers to ensure accurate financial understanding of the respective businesses. Continually review the business and produce scorecards and analysis to assist management decision making and improve understanding of issues. Benchmark with other Subsidiaries & US and drive best practice.
- ・ Drive and support a robust forecasting process, with risks and sensitivities and underlying assumptions identified.
- ・ Coordinate input, flag anomalies & ensure data and insight is consistent across the business.
- ・ Attend cross-company revenue forecasting meetings on a monthly basis and facilitate the discussion for the Business Segment.
- ・ Business Planning: drive all key financial elements of the Mid-Year Review and Fiscal Year Planning on behalf of the Sales and Marketing teams. Ensure collection of the optimum amount and scope of information while minimizing the time burden to assist in the preparation and analysis of annual budgets. Ensure buy-in, accuracy and contribute strongly to story development for business owners.
- ・ Represent the Finance Community and provide interpretation and communication as a subject matter expert at Monthly or Quarterly Business Update (MBU/QBU) meetings and promote/analyze/provide commentary for MBU/QBU slides and analysis.
- ・ Exchange information and best practices with WW Segment Finance, Sub-segment International Finance on issues such as local business trends, on-going projects and concerns.
- ・ Liaise with other Finance Teams on common issues, challenges and cross

functional tasks.

- Continuously provide guidance to ensure the team improves efficiency of the analysis and reporting processes, whilst continuing to manage and meet business partners' expectations.
- Manage 2 FTE and additional vendor staff as required.

- · 事業部門の責任者やビジネスマネージャーと連携し、正確な財務的な理解を示す
- · リスクを考慮した予測プロセスの進行
- · すべてのビジネスにおいて共有しているデータや洞察の統一
- · 毎月行われる売上予想のミーティングに出席し、営業分野において話し合う
- · ビジネスプランニング：セールス&マーケティング・チームに代わり中間・年間事業計画の準備
- · ファイナンス部門の代表として月次、四半期の報告におけるエキスパートになる
- · WW Segment Finance,やSub-segment International Financeとの情報交換
- · 他のファイナンスチームと連携し問題解決に励む
- · すべてのチームが効率よく業務を行い、ビジネスパートナーに満足いくサービスが提供できるよう指導する
- · 2FTEやベンダースタッフの管理

会社紹介:

エグゼクティブサーチ業界トップクラスの実績を誇るCDSは、幅広い業種の外資系企業・新規立ち上げ企業にエグゼクティブ・サーチ及び、リクルーティングサービスを提供し、カントリーマネージャー、取締役、管理職などのプロフェッショナルな人材を紹介しております。CDSは、IT/テレコミュニケーション、消費財、ヘルスケア/ライフサイエンス、ファイナンシャルサービス、プロフェッショナルサービス、インダストリアル等の業種、また、セールス、マーケティング、経理、財務、コンプライアンス、人事等の職種を取り扱っております。

CDSのコンサルタントはクライアント企業の事業や環境、競合マーケット、組織体制、成功要因、組織で成功する為の相性を理解するため、クライアント企業と密接な関係を築いています。

クライアントが求める能力と経験を兼ね備えた最高の人材を惹きつけるため、すべてのサーチ業務において、その都度適した業種と職種を担当するメンバーを集めたチームを編制しております。