

パーソナルラインマーケティング部 新規チャネル開発スペシャリスト

仕事ID:	89533
職種タイトル:	パーソナルラインマーケティング部 新規チャネル開発スペシャリスト
企業名:	AIU保険会社 日本支社
仕事の形態:	正社員
部署名:	パーソナルラインマーケティング部
勤務地:	墨田区錦糸町, 東京都
給与:	応相談、経験による 固定給+ボーナス
勤務時間:	9:00 ~ 17:00
休日・休暇:	完全週休2日制(土・日)、祝日、年末年始、夏期(5日)、冬期(1日)、年次有給(初年度10日、最高20日)
最終更新日:	2008年08月27日
職務経験:	1年以上
英語レベル:	ビジネス会話レベル
日本語レベル:	ネイティブ
最終学歴:	大学卒：学士号
現在のビザ:	日本での就労許可：有
スキル・資格:	【 Must要件としての業務経験 】 以下のいずれかの経験のある方 1. 営業経験2年以上 2. 新規チャネル、マーケット開拓 経験

【 Want要件としてであると尚良い業務経験 】

1. 金融業界（損保・生保等）でのマーケティング経験のある方尚可
2. ワランティ（延長保障）の推進分野におけるエキスパートの方、大歓迎

【 Must要件としてのスキル 】

1. 営業（コミュニケーション）スキル
2. プレゼンテーション・スキル
3. TOEIC：650点以上

プロジェクトマネジメント・スキルがあれば尚可

募集要項: 【 職務内容 】

1. 自動車保険・個人火災保険以外のパーソナルライン新手法、新商品（Plus+プロダクト及び瑕疵 保証保険）の販売拡大を実践する
2. 上記1.の販売における、新規チャネルや新規マーケットの開拓を行う

このポジションの魅力

保険知識、営業スキル、マーケティングスキルを身に付けることが出来る仕事です。
既存商品にとらわれることなくマーケット指向での新商品開発を行い、それを販売して新しいマーケットを開拓していきます。
『ワランティ』などの特殊商品推進担当という、販売次世代のパーソナルラインの中核を担う重要な仕事です。

会社紹介:

AIU保険会社は、世界的な保険・金融サービスグループAIG (American International Group) の主要メンバー・カンパニーです。
AIGグループは世界の保険・金融サービス業界のリーダーであり、130以上の国・地域で事業展開しています。AIGグループ各社は、世界最大級のネットワークを通して、個人・法人のお客様に損害保険・生命保険を提供しており、米国内では企業向け損害保険で最大、生命保険でもトップクラスの規模を誇ります。このほか、航空機リースを含む金融サービス事業、全米最大規模で展開するリタイアメント・サービス事業、高い運用技術を誇る資産運用事業も、AIGグループの世界的な事業となっています。

日本ではAIU保険会社（以下、AIU）のほか、損害保険会社のアメリカンホーム保険会社、生命保険のアリコジャパン、AIGスター生命、AIGエジソン生命など、グループ会社が多数営業しています。

AIUは1946年に日本における営業を開始しました（当時はAIUコーポレーション）。現在では、全国121の営業拠点(2007年6月30日現在)と約15,000の代理店網を通じて保険商品を提供し、2006年度末（2007年3月31日現在）の元受正味保険料は2,623億円となり、日本で最大*の外資系損害保険会社です。

* 2007年3月末現在の元受正味保険料ベースにおいて

AIUの特徴は、プロ代理店によるコンサルティング営業にあります。単に保険の提案をするだけでなく、それぞれのお客様の状況に応じてリスク分析を行い、事故を未然に防ぐコンサルティングや、万一の事故時にAIUの損害サービス部門と密接に協力し合っ的確な対応を行う当社のプロ代理店は、お客様の心強いパートナーです。

このように、日本における60年以上の実績と海外ネットワークを活かした豊富な経験に基づいて、AIUではお客様に安心していただけるサービスと、さまざまなリスクに応じた保険商品を提供しています。特に大同生命保険株式会社との提携商品である経営者大型総合保障制度をはじめとして、学生総合保障制度、充実したサービスで好評をいただいている自動車保険、国内のトップブランドである海外旅行保険、そしてグローバル・ネットワークを活かした企業保険など、魅力ある保険商品を取り揃えています。