



募集職種

求人ID: 88174
職種タイトル: 営業（軽金属） 経験者限定
企業名: テクノブレイン株式会社
勤務形態: 正社員
部署名: 原材料事業本部軽金属事業部
勤務地: 東京23区
給与情報: 550万円
勤務時間: 9:00～18:00
休日・休暇: 週休2日制（祝日は原則出勤）【休暇メモ】GW、夏季・年末年始、有給休暇、慶弔休暇、他特別
日付: 2008年09月16日 15:02

応募必要条件

勤務年数: 3年以上
キャリアレベル: 中途経験者・マネージャーレベル
英語: 基礎会話レベル
日本語: ネイティブ
学歴: 大学卒：学士号
現在のビザ: 日本国籍、または日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】

- ・軽金属（アルミ）の海外・国内営業、輸出入実務、買付け等
- ・グループ及びその協力会社の海外拠点への原材料製品の供給

将来的には海外駐在の可能性もあります！

業務詳細

- ・グループ会社及び関連メーカーを対象とした営業
- ・アルミ原材料（ベースメタル）やスクラップの輸出入、国内販売業務とその管理

スキル・資格

【経験】

下記のいずれかのご経験をお持ちの方

- ・アルミ等非鉄金属取扱い経験者、業界経験者
- ・非鉄金属と同様に国際取引されている商品の取扱経験、相場感がある方

会社概要

【テクノブレーンの人財支援サービスは、エンジニアの転職成功をサポートします】

テクノブレーン株式会社は厚生労働大臣の許可のもと、ご登録いただいた方々と求人企業を紹介し仲介する人財紹介会社です。私たちの転職支援サービスのモットー、それはキャリアコンサルタントによる「成功するエンジニアの転職」です。コンサルタントは、1人ひとりがプロの転職エージェントと自覚し、安易な転職が持つリスクを軽減させ、あくまでキャリアアップを前提とした転職をコーディネートします。そのために、転職希望者のスキルや適性、将来への志向性をしっかり把握し、理想のキャリア実現のために数百社に及ぶ企業ネットワークから最適な1社とのベストマッチングを図ります。

主要取引先の総数は大手企業からベンチャーまで約2,500社。その内、技術系企業は約1,400社にものぼります。

また、テクノブレーンではあなたのキャリアを分析/比較対照するだけでなく、キャリアに役立つスキルを創造することを目的とした新しいコミュニティ・セミナーを随時開催しています。また、「キャリア事例」「課題解決案」「情報収集法」など、現場で活用できるノウハウもご提供。「ハイキャリア・パフォーマー」として真のキャリアビジョンを築くためにぜひご利用ください。