

## Sales Trainer

仕事ID: 83302  
職種タイトル: Sales Trainer  
企業名: アップルジャパン株式会社  
仕事の形態: 正社員  
部署名: Sales  
勤務地: 新宿区, 東京都  
給与: 応相談、経験による  
最終更新日: 2008年08月05日  
職務経験: 3年以上  
英語レベル: ビジネス会話レベル  
日本語レベル: 流暢  
最終学歴: 大学卒：学士号  
現在のビザ: 日本での就労許可：有  
スキル・資格: ハードウェア、ソフトウェアの機能を理解できるレベルのIT知識を持つ  
プレゼンテーション能力ならびにコミュニケーション能力(英語の会話力を含む)が高い  
販売製品に基づいたトレーニングプラン、コンテンツの開発を経験している  
営業職を経験している

募集要項: アップルの全営業と店頭スタッフの販売力向上を目的とした各種トレーニングカリキュラムの企画と開発、実行を行なう仕事です。  
セールスチーム全社員の能力開発と育成計画に関わります。

営業戦略とマーケットニーズに基づいたトレーニングカリキュラム、コンテンツの開発をリードしていただきます。  
また、一部のトレーニングではトレーナーとして関わっていただきます

会社紹介: アップルはApple IIで1970年代のパーソナルコンピュータ革命に火をつけ、80年代にはMacintoshによって、再び、全く新しいパーソナルコンピュータを創出しました。数々の賞に輝く革新的なコンピュータ、Mac OS Xオペレーティングシステム、iLifeデジタルライフスタイル・アプリケーション、そしてプロ向けの各種アプリケーションで業界をリードし続けています。これに加えてアップルは、ポータブルミュージックおよびビデオプレーヤーのiPodと、オンラインのiTunes Storeにより、デジタルメディアの分野でも先頭に立ってその革命を推し進め、さらに本年、革新的なiPhoneによって携帯電話市場にも参入します。