

テレセールス スーパーバイザー

仕事ID:	80420
職種タイトル:	テレセールス スーパーバイザー
企業名:	アップルジャパン株式会社
仕事の形態:	正社員
部署名:	テレセールス
勤務地:	Tokyo, 東京都
給与:	応相談、経験による
最終更新日:	2008年08月08日
職務経験:	3年以上
英語レベル:	流暢
日本語レベル:	ネイティブ
最終学歴:	学歴不問
現在のビザ:	日本での就労許可：無
スキル・資格:	

募集要項: コンシューマ市場の顧客に対応するセールスコンサルタントのリーダーとして、売上げ目標の達成を目指して頂きます。セールスコンサルタントの採用から、トレーニング、モニタリング、コーティング等を行い、売上げ目標達成に向け、高い意欲を持つ優秀な販売チームを作り、業績の向上を目指して頂きます。またビジネスプロセスの改善に向けて、システムの見直しなどを含む、グローバルプロジェクトに日本の代表として参加して頂きます。

- テレセールスもしくは営業部門で3年以上の指導経験と販売実績を有する方。または同等のマネジメント経験を有する方
- コミュニケーション能力ならびに調整能力に自信がある方
- 高いオペレーション能力とクレーム処理を含む問題解決能力を有する方
- 要英語力（会話含む）

会社紹介: アップルはApple IIで1970年代のパーソナルコンピュータ革命に火をつけ、80年代にはMacintoshによって、再び、全く新しいパーソナルコンピュータを創出しました。数々の賞に輝く革新的なコンピュータ、Mac OS Xオペレーティングシステム、iLifeデジタルライフスタイル・アプリケーション、そしてプロ向けの各種アプリケーションで業界をリードし続けています。これに加えてアップルは、ポータブルミュージックおよびビデオプレーヤーのiPodと、オンラインのiTunes Storeにより、デジタルメディアの分野でも先頭に立ってその革命を推し進め、さらに本年、革新的なiPhoneによって携帯電話市場にも参入します。