

Hudson

募集職種

求人ID:	100513
職種タイトル:	セールス&プログラムマネージャー 14680/YTE-tkas
人材紹介会社:	ハドソン・グローバル・リソース
部署名:	営業部
会社の種類:	外資系企業
勤務形態:	正社員
勤務地:	東京23区
給与情報:	経験考慮の上、応相談
休日・休暇:	週休2日制、有給休暇
日付:	2008年09月19日 14:05

応募必要条件

勤務年数:	3年以上
キャリアレベル:	中途経験者・マネージャーレベル
英語:	ビジネス会話レベル
日本語:	ネイティブ
学歴:	大学卒：学士号
現在のビザ:	日本国籍、または日本での就労許可が必要です

募集要項

お客様はトヨタ、日産、ホンダ、日野、三菱ふそう等の自動車メーカーや大手建設機械メーカー。ガソリンエンジンもしくはディーゼルエンジン向けハニカムセラミックスのアカウントマネージャーとして、完成車メーカーに対するTier1として、ご活躍いただける方を募集。

営業担当者から管理職の方まで幅広く募集。

- ・Application Engineerとチームになり担当アカウントをマネジメント
- ・営業予算・Forecastの作成及び予算責任
- ・客先の将来技術動向やニーズを把握、それに適した当社製品の採用活動
- ・客先との営業・技術打ち合わせ
- ・Regional Office・研究所・工場・技術部関係部門等とCommunicationをとり、製品の売り込みに必要な調整、打ち合わせを行う
- ・海外出張あり

< キャリアパス >

ご経験、能力によって、管理職待遇も考慮

< 企業の特長 >

アメリカに本社を置く外資系素材メーカー。光ファイバー、工業ガラス、光学レンズ関連素材、特殊ガラスセラミック素材などを取り扱っています。会社の歴史は150年と大変長く、エジソンに世界初の電球用ガラスを提供した会社でもあります。年次報告では、2007年第四四半期の純売上が15億8,000万ドル（前年同期比16%増）と業績も好調です。

スキル・資格

< 応募資格 >

- ・自動車業界または自動車部品業界での営業経験
- ・関連マーケット（競合分析、市場動向、業界動向）などの一般的な知識
(完成車、部品メーカーは問いません。また取り扱っていた部品も問いません。)
- ・本社、海外部門等とのコミュニケーションが可能な英語力
- ・四大卒以上

< 活かせる経験 >

- ・自動車部品業界での営業経験
- ・技術的バックグラウンドを有する方、または技術に関心があり、セールス、プログラムマネジメントのご経験があれば尚可
- ・英語を使ったビジネスのご経験

< 求める人物像 >

- ・顧客とのコミュニケーションを大切にし、ニーズをしっかりと聞きだせる能力
- ・コミュニケーション能力のある方
- ・前向きで行動力があり、バイタリティのあふれる方
- ・責任感があり自立した方

会社概要

ハドソンには、多数の求人情報が大手企業から寄せられています。このような情報の中からご自身に最適なお仕事をお探しいただけます。新たな仕事へと踏み出すことは大きな決断です。ハドソンでは、お仕事を探している方のご希望を第一に考え、最適なお仕事が見つかり、手続きがスムーズに進むようにご支援します。

ハドソン(NASDAQ: HHGP) は、管理職の人材紹介、アウトソーシング、人材タレントマネジメントなどのサービスを世界規模で提供しています。ハドソンは、全世界に4,000名のスタッフを擁し、そのうちの1,500名はアジア太平洋地域に従事しています。

ハドソンのスペシャリストは求職者のニーズに即した優秀なお仕事の選択を、幅広い業種と職種の中から見つけ出すことをお約束致します。

ハドソンのコンサルティングは、業種別に専門化されています。したがって、多種多様な業界や職務機能について深い知識を有しており、求職者の個別のニーズに即応することができるのです。

ハドソンは、以下の各種業種において、コンサルティングサービスを提供しています。

会計/金融
法務

広告/コミュニケーション

製造/工業

銀行/金融サービス

IT/テレコム

ヘルスケア/ライフサイエンス

セールス&マーケティング

人事

サプライチェーン&購買

不動産